Anmeldung

Faxnummer: +49 (0) 251 / 7607-205

E-Mail: akademie@nwd.de

Unternehmen Sie was! Gut beraten Richtung Zukunft mit NWD.C dental consult. Mittwoch, 02. Juli 2014, ab 09.00 Uhr

Ja, wir melden uns verbindlich zur kostenfreien Veranstaltung am 02. Juli 2014 in der Erlebniswelt Dentale Zukunft in Münster für den Teil ◯ Praxen ◯ Labore an.

Wir kommen mit insgesamt _____ Personen.

Praxis/Labor | Kundennummer (falls vorhanden)

1. Name/Vorname | E-Mail

2. Name/Vorname | E-Mail

3. Name/Vorname | E-Mail

4. Name/Vorname | E-Mail

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Telefonnummer

Faxnummer

E-Mail

Stempel

Datum/Unterschrift

2014.1904_Stand: 16.04.2014

Erlebniswelt dentale zukunft

NWD Plandent GRUPPE

Weitere Unternehmen der NWD Gruppe:

NWD ÖSTERREICH | MPS DENTAL | mdf Meier Dental Fachhandel GmbH

Erlebniswelt Dentale Zukunft
Schuckertstraße 23
48153 Münster

www.dentalezukunft.de

Unternehmen Sie was!

Gut beraten Richtung Zukunft mit NWD.C dental consult
Mittwoch, 02. Juli 2014, ab 09.00 Uhr

Gute Fragen weisen Wege.

Gute Antworten sind bares Geld wert!

2014.1904_Stand: 16.04.2014

Erlebniswelt dentale zukunft

NWD Plandent GRUPPE

Weitere Unternehmen der NWD Gruppe:

NWD ÖSTERREICH | MPS DENTAL | mdf Meier Dental Fachhandel GmbH

www.nwd.de

Unternehmen Sie was!

Gute Fragen weisen Wege.

Gute Antworten sind bares Geld wert!

Gut beraten Richtung Zukunft mit NWD.C dental consult. Mittwoch, 02. Juli 2014, ab 09.00 Uhr

Was sind die Erfolgsfaktoren für ein modernes Unternehmen? Welche Herausforderungen sind von Ihnen und Ihrem Team zu bewältigen? Welche Bereiche sollten Sie im Fokus haben und welche trotzdem nicht vernachlässigen? Um Ihr Dentallabor oder Ihre Zahnarztpraxis als Unternehmen erfolgreich zu führen, müssen Sie **Geld verdienen, Leistungen verkaufen, Mitarbeiter führen, Patienten/Kunden gewinnen,** Ihre **Abläufe organisieren** und die **Qualität sichern.** In Ihrem Alltag bleibt für wegweisende Fragen keine Zeit. Dabei sind die richtigen Antworten bares Geld wert. Lassen Sie sich von den NWD.C Spezialisten Impulse geben und Wege aufzeigen. Nutzen Sie die Gelegenheit zum Dialog mit Referenten, Kollegen, Labor- und Praxisbetreibern. So viel Zeit muss sein.

Moderation: Werner Weidhüner

Unternehmen **Dentallabor**

09.00 Uhr — **Empfang**
Teilnehmerregistrierung
und Frühstücksbuffet

10.00 Uhr — **Begrüßung in der Erlebniswelt Dentale Zukunft**
Michael Poth

10.15 Uhr — Qualität sichern
Qualitätsmanagement für Dentallabore und der betriebswirtschaftliche Nutzen
Mehr Gewinn durch Transparenz
Thomas Thomassin

10.45 Uhr — Geld verdienen
Die meistvergessenen Positionen in der Abrechnung
Top Ten der vergessenen Positionen nach BEL II und BEB 97. Mehrumsatz in der Arbeitsvorbereitung durch gezielte Abrechnung und erfolgsorientiertes Umsetzen in eine Rechnung
Uwe Koch

11.30 Uhr — **Pause**

11.45 Uhr — Geld verdienen
Strategieberatung
Ist Ihr Labor für die Zukunft gewappnet? Der Markt ist geprägt von einem extrem harten Wettbewerb. Ein Labor, welches neben den klassischen zahntechnischen Leistungen weitere nützliche Dienstleistungen im Portfolio hat und darüber hinaus über ein funktionierendes Dienstleistungsnetzwerk verfügt, erzielt eindeutige Wettbewerbsvorteile. Stellen Sie sich und Ihr Labor auf die dentale Zukunft ein!
RA Dr. Karl-Heinz Schnieder

12.15 Uhr — Kunden gewinnen
Labormarketing – Kommunizieren, wie der Mensch tickt
Viele Beispiele aus der Werbung verdeutlichen Ihre Möglichkeiten und zeigen, welche psychologischen Gesetze genutzt werden, damit aus einer „normalen" Zahnpasta eine mit Erfolgseffekt wird.
Sabine Nemec

12.45 Uhr — Labor organisieren
Warenwirtschaft im Dentallabor
Effizient – sicher – wirtschaftlich
Heike Stetzkamp

13.00 Uhr — **Mittagspause**

Unternehmen **Zahnarztpraxis**

14.00 Uhr — **Begrüßung in der Erlebniswelt Dentale Zukunft**
Michael Poth

14.15 Uhr — Leistungen verkaufen / Patienten gewinnen
Praxismarketing – Kommunizieren, wie der Mensch tickt
Welche Botschaften merken sich Patienten? Sichern Sie sich die Poleposition im Kopf des Patienten
Sabine Nemec

14.45 Uhr — Geld verdienen
Rundum-Check Ihrer Praxisstrukturen
Aktivieren Sie Ihre Praxisreserven und vermeiden Sie unnötige Verluste
Werner Hartwig

15.15 Uhr — Geld verdienen
Was hat Qualitätsmanagement mit Abrechnung zu tun?
Mehr Gewinn durch Transparenz
Karina Müller

15.45 Uhr — **Pause**

16.15 Uhr — Qualität sichern
Fit für die Praxisbegehung
Herausforderung Hygiene
Mathias Lange, Melanie Geibel

16.45 Uhr — Praxis organisieren
Warenwirtschaft in der Zahnarztpraxis
Effizient – sicher – wirtschaftlich
Heike Stetzkamp

17.15 Uhr — Mitarbeiter führen
Frischer Wind für Ihr Praxisteam
Sitzt jeder seinen Fähigkeiten entsprechend auf der richtigen Position? Was kennzeichnet ein Topteam?
Lisa Dreischer

17.45 Uhr — Patienten gewinnen
Interieur und Gestaltungsideen für die Zahnarztpraxis
Was sagen Ihre Räume? Ist Ihre Praxis noch zeitgemäß eingerichtet?
Ulrike Herr-Krebs

18.15 Uhr — **Resümee, Feedback**

18.30 Uhr — **Küchenparty**

Alle Kurse ohne Teilnahmegebühr. Inklusive Catering, Tagungsmappe und USB-Stick mit allen Präsentationen

Anmeldung Telefon: +49 (0) 251 / 7607-394, Fax: +49 (0) 251 / 7607-205, E-Mail: akademie@nwd.de, oder online unter: www.nwd.de/akademie.
Veranstaltungsort Erlebniswelt Dentale Zukunft, Schuckertstraße 23, 48153 Münster